

Ecosistema dei private asset

ClubDeal Digital punta sulle nuove frontiere dell'It per innovare i servizi d'investimento
Tutto racchiuso in un unico portale digitale che dà accesso a singoli deal qualificati

DI VITO ANDREOLA

Gli ultimi dati dell'Associazione italiana private banking (Aipb) evidenziano che c'è ancora molta strada da fare per sviluppare il mercato dei private asset nel nostro paese. Anche se gli investimenti fuori dai mercati quotati sono presenti ormai in quasi tutte le offerte destinate alla clientela facoltosa, e negli ultimi anni sono cresciuti in maniera consistente, secondo l'ultima rilevazione di Aipb questa asset class (che per altro è semplicistico considerare come unitaria, dato che private equity, private debt, infrastrutture e real estate, per fare alcuni esempi, sono realtà molto diverse tra loro) vale solo lo 0,6%. È in questa cornice che si posiziona **ClubDeal Digital**, progetto esclusivo di ClubDeal Spa, che punta a offrire attraverso un'infrastruttura digitale soluzioni innovative dedicate ai club deal.

Benefici fiscali


Una soluzione che guarda in particolare ai private banker, dato che oltre a offrire dei servizi con costi contenuti, risolve alcuni tra i problemi più frequentemente indicati dai clienti. ClubDeal Digital

mette a disposizione dei private banker gli strumenti per agevolare l'accesso ai propri clienti a singoli deal qualificati con la possibilità di co-investire con player del venture capital e investitori professionali con un ticket minimo di ingresso di 10mila euro e di **godere del beneficio fiscale del 30%** previsto per gli investimenti in Pmi o startup innovative.



Soluzione flessibile

“L'ecosistema digitale propone uno strumento flessibile, efficiente, tecnologicamente all'avanguardia e **compliant con le normative sulla sollecitazione al pubblico risparmio** e garantisce la massima sicurezza e privacy, grazie all'impiego delle più moderne tecnologie e versatilità”, sottolinea il presidente della società **Roberto Ferrari**. ClubDeal Digital mette a disposizione, attraverso un'unica piattaforma, tutte le soluzioni digitali offerte da **ClubDealOnline** (piattaforma di private crowdfunding) e **ClubDealFiduciaria** per le attività fiduciarie e Pir alternativi fai da te”. Le caratteristiche distintive di questa

soluzione, aggiunge Ferrari, “la rendono un unicum del panorama italiano, come dimostra anche il successo di diversi accordi conclusi con realtà di primo piano come Iag (Italian Angels for Growth) e La4G (Luiss Alumni for Growth) e numerose altre società che hanno scelto ClubDeal Digital per le loro operazioni”.

Inoltre, per quanto riguarda invece investitori attivi nel private equity e venture capital, business angel, fondi, società che vogliono ottimizzare la cap table o le operazioni di investimento, questa soluzione sviluppa un'offerta personalizzata che va dalla intestazione fiduciaria delle quote, al round as a service per facilitare la raccolta di capitali, al syndicate investing, alla gestione delle call per i fondi di venture capital e private equity. Attualmente, conclude il presidente della società, “non ci sono in Italia operatori in grado di offrire contemporaneamente e in maniera integrata, la gamma di servizi offerti da ClubDeal Digital, dall'esperienza di investimento e monitoraggio delle quote totalmente digitale sino alla exit”. 



 **La nostra realtà costituisce un unicum nel panorama italiano, come dimostra anche il successo di diversi accordi conclusi con realtà di primo piano come Iag e La4G** 

Roberto Ferrari